

给孩子的 第一桶金， 不一定要等TA长大以后才开始

儿童分红终身寿险

保障 · 积累 · 传承

财富的雪球， 越早开始，时间越长

孩子最珍贵的财富之一，是**时间**。

小时候开始规划，让几十年的时间参与积累。

今天父母为孩子种下一颗种子，未来可能成为他的教育金、第一套房、创业底气、也可能继续留给下一代。



终身保障

从孩子年少时建立保障



现金价值

为未来需求保留选择



家庭安排

让关爱延续到下一代

孩子的未来，从今天开始做准备

01 为什么要趁早

越早开始，时间越站在孩子这边

趁孩子年纪小、身体好，用最低的成本，锁定一生的承诺。



更低的保费成本

按儿童费率投保，保费一生不变。可选10年或20年缴清，保障终身有效。



时间的力量

分红可以用来增加保额，保额和现金价值像滚雪球一样越滚越大，增长还享有税务优惠。



从小建立终身保障

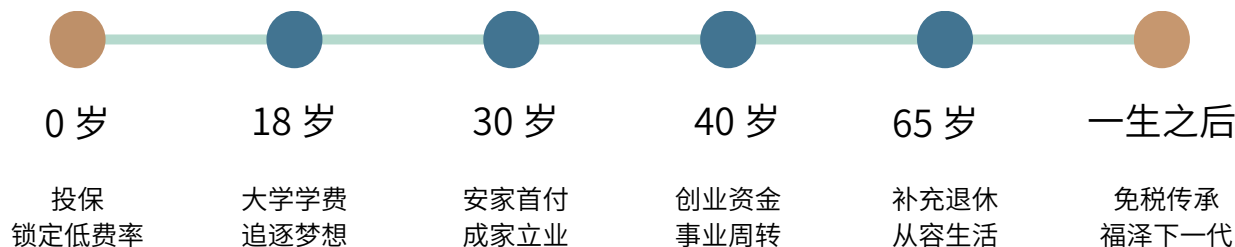
无论未来发生什么，孩子都有一份陪伴一生的保障。



儿童专属守护

长大后可以再加保最高 \$500,000，不需要提供健康证明。供款的家长如果身故或完全残疾，保费免缴到孩子 21 岁。

一张保单，陪孩子走过一生



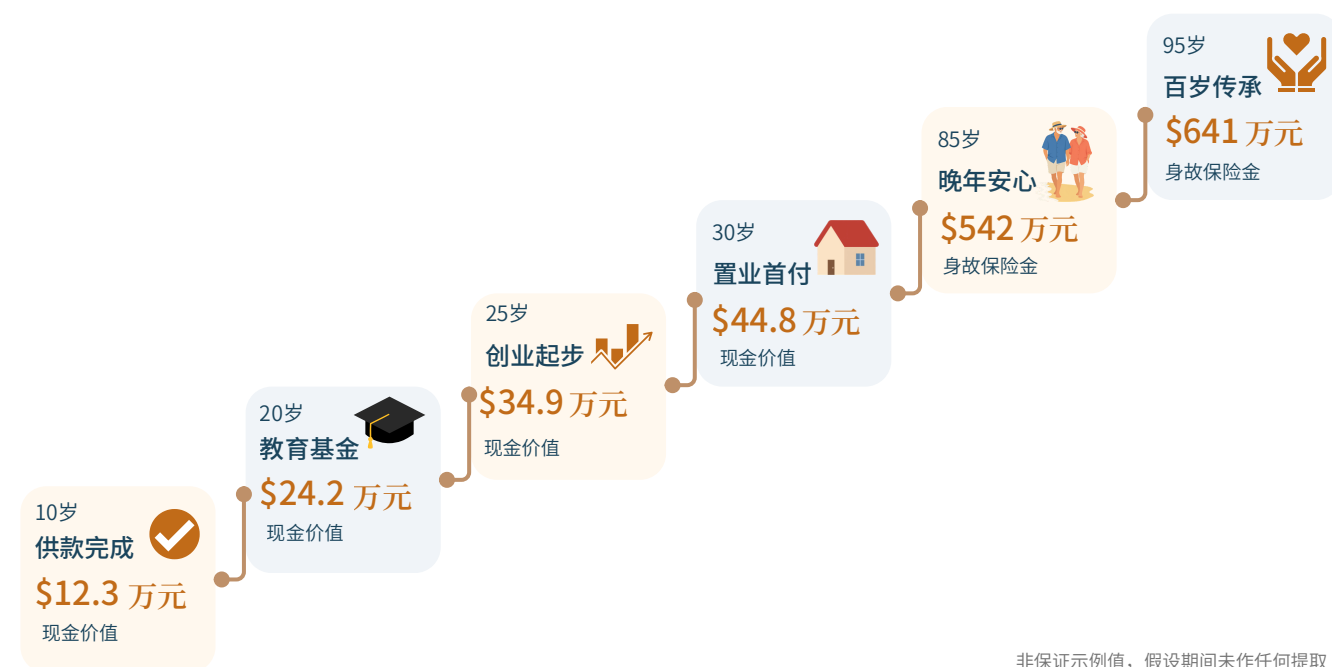
“我们无法替孩子走完人生的路，但可以让TA的每一步，都走得更从容。”

02 方案示例

出生到传承，一份心意陪伴一生

外婆每年存入 \$20,000，只存 10 年——看这份礼物如何陪外孙 Liam 一起长大，再传给下一代

当孩子长大，雪球能够滚多大



出生第一天 | 即享终身保障
约 \$126.7 万身故保险金
保额随分红逐年增长，95 岁时约 \$641 万，是总投入的 32 倍 · 免税给付，无需遗嘱认证

100岁 | 爱心传承
约542万元身故保障
原案例列示；实际金额以保单条款及届时保额为准

算一笔简单的账 示例中一分钱没取，钱一直留在保单里增长



* 金额为加元。示例基于加拿大恒信保险 Equimax Estate Builder® 20 年供款方案、增额缴清分红选项，0 岁男性标准非吸烟者，2023 年 2 月 11 日费率，初始身故保险金 \$1,267,427；年缴 \$20,000（含 Excelsior 存款）。按当时分红比例利率下调 1% 假设，且无保单贷款或提款。第 10 年后可能达到保费抵销点，但不保证。取用现金价值可能产生应税收益，并会减少保单价值。分红没有保证，由董事会全权决定。个案为保险公司示例。

03 关于恒信保险

一家属于保单持有人的公司

1920 年创立于安省滑铁卢，一百多年来专注守护加拿大家庭。

当大公司纷纷选择上市，恒信选择了另一条路

宏利 manulife 1999 上市 股东拥有	加拿大人寿 Canada Life 1999 上市 股东拥有	永明 Sun Life 2000 上市 股东拥有	恒信保险 Equitable Life 坚持互惠 保单持有人拥有
--	--	--	--

上市保险公司		恒信 · 互惠公司
公司属于谁	股东	分红保单持有人
经营重心	季度业绩	长期稳定
分红	需兼顾股东回报	不被股东分配摊薄

1920 年创立，百年老牌 加拿大寿险公司	1936 年推出分红终身险，此 后每年派发分红	No.1 LIMRA 2019 调查 15 家寿 险公司客户推荐度第一
------------------------------------	--------------------------------------	--

上市年份为各公司股份化后首次公开上市年份；加拿大人寿于 2003 年被 Great-West Lifeco 收购。客户推荐度数据来源：LIMRA CxP 客户体验基准计划 (2019)。员工人数来源：恒信保险 2022 年资料。

为孩子的未来，找到适合您家庭的规划方式

联系优世财富，与专业顾问讨论您的保障目标和预算，了解为您家庭量身定制的方案。欢迎访问 xponentwealth.com，进一步了解我们的服务。